

そのプレゼン、 なんで「やねん」!

話の筋は通ってるのに、なぜか伝わらない。
話し上手なのに、なぜか響かない。
プレゼンの9割は「シナリオ」で再生できる。



西川 佳孝 | NISHIKAWA YOSHITAKA

通称：@ゴリラ

Mind Switcher

カチッ。人生のスイッチを入れるその瞬間に立ち会う言語家。

- 経営コンサル歴16年超
- コンサルフィー売上累計5億円以上
- プレゼン&ファシリテーション実践4,000回以上
- クライアント取引実績：1万人以上

暗黒の1年。

23歳、社会人2年目。

時代が今なら、完全にアウト。

パワハラ上司の元で過ごした日々。

- 週2-3日の説教
- 1-3時間、立たされっぱなしの公開処刑
- 高圧的、恫喝的、罵りの連続

「寝ると朝がくる」から、寝ない耐久レースを一人でやった。
一步間違えば、うつ病だった。

25歳の走馬灯。

営業部長との面談で、人生を変える宣告を受ける。

「頑固で屁理屈で天邪鬼」

「とことん相手を口撃している」

気づけば、周りに友達と呼べる人が誰もいなかった。

自分が「伝わらない世界」に住んでいることを知った。



「融通の利かない英才教育」の賜物。

物心ついた時から、典型的な「昭和の頑固親父」による説教漬けの日々。

褒められた記憶は1mmもない。

反論すれば、説教時間は延長。

身についた能力①：粗探し力

身についた能力②：誰に対しても食って掛かる力

身についた能力③：高圧的にしゃべる力、押し付け力

「優等生なんやけど、融通の利かない、扱いが面倒な可愛げのない子供」の完成。

人生初の「自主的な勉強」が始まった。

相手を打ち負かす話力ではなく、
相手に伝わる話力へ。

自己改革プロジェクト (Project: Self-Reform)

25歳。それまで自分が過ごしてきた人生は
「全て間違っていた」という残酷な宣告を受け、
自分の言葉が相手に「伝わるか」を考えるプレゼン人生が始まった。

狩猟型民族が活躍する、外向型の世界へ。

株式会社船井総合研究所 | 一部上場経営コンサルティング会社
シニア経営コンサルタント (2005-2022)

社内で評価されるのは「明るく」「エネルギッシュ」な人間。

「少々人間性に問題あっても、稼いでいる人間が正義！」
そんな価値観が、1mmも響かなかった。

根暗なキャラクターのままでも活躍できることを証明したい。

「化け物」になるな。仕組みで勝て。

強烈な個性ではなく、凡人でも勝てる方法に拘った。

再現性

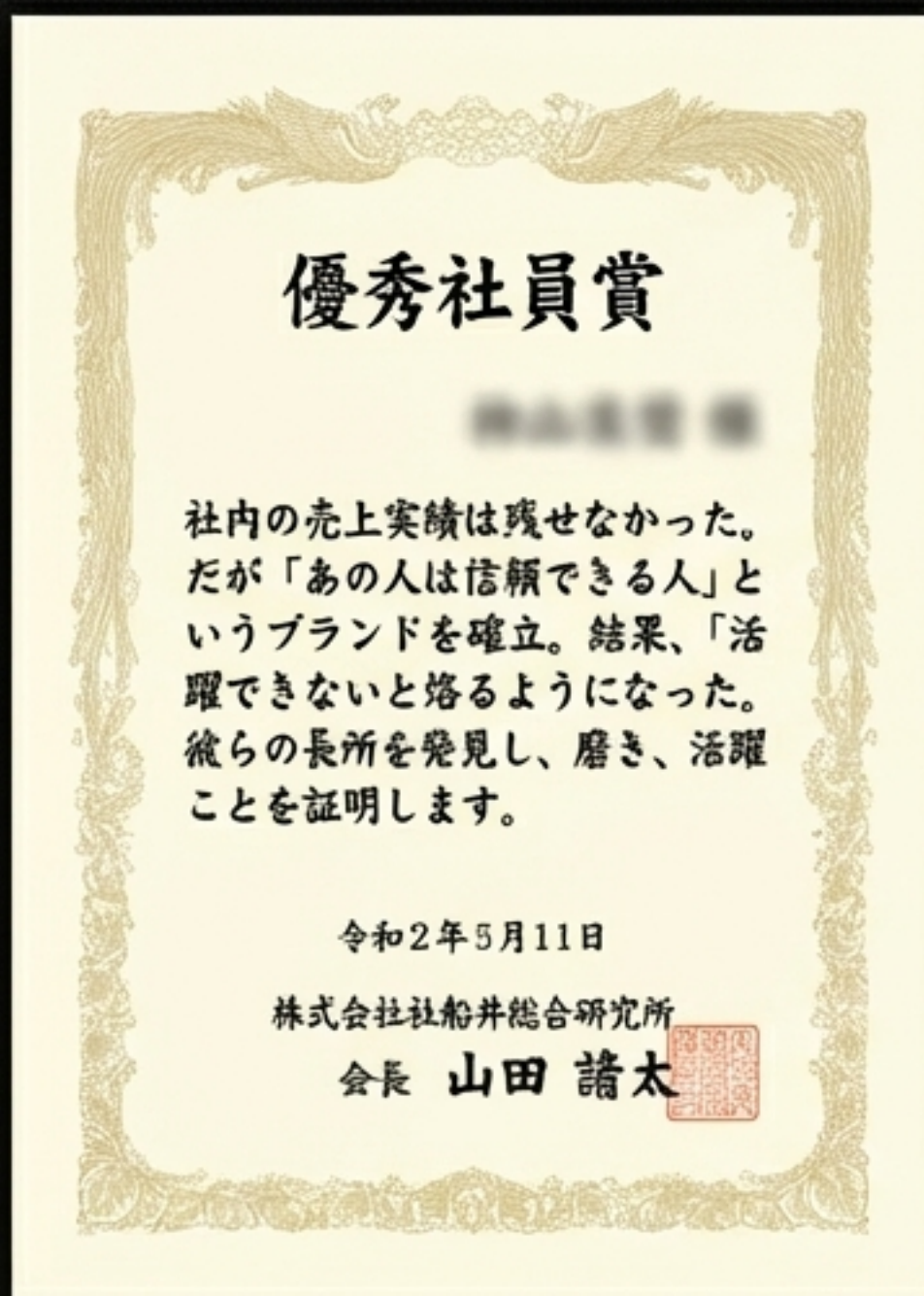
(Reproducibility)

「あの人は特別だから」で終わらせない。
誰でも実践できる仕組みを追求。

人間性

(Humanity)

「稼いでなんぼ」の価値観への抵抗。
まじめにコツコツやって、人間性でも
評価されるモデルを目指す。



数字だけが、結果じゃない。

コンサル社員1,000人が選ぶ「読みたい日報No.1」

日報大賞 受賞

社内No.1の売上実績は残せなかった。

だが「あの人は信頼できる人」というブランドを確立。

結果、「活躍できないと烙印を押された人」が私の部下に配置されるようになった。彼らの長所を発見し、磨き、活躍してもらうこと。それが私の正しさの証明だった。

コンサル売上累計5億円 | 年収1,000万円 (10年以上)



47歳。会社を辞めてから、ある言葉に出会う。
「WoW！ あ、俺、内向型なんや。」

コンプレックスではなく、ただの「特徴」。
外向型社会に自分を適応させてきた人生が終わり、
内向型の自分を認知して歩む、2回目の人生が始まった。

プレゼン再生工場

プレゼン再生工場、始動。

なんでやねん！愛あるツッコミであなたのプレゼンを劇的に甦らせるプレゼン再生コンサルタント。
私がツッコムのは「シナリオ」。プレゼンの9割はシナリオで再生します。

——ライバルは、三谷幸喜さん。

なんでやねん！であなたの思考をほぐし、あなたの価値を再生する。

思考停止の「正しさ」で殴ってくる人が、仮想敵。

What for? | そもそも「なんでそれが必要なのか？」



「ビジネスだから」と真夏に汗だくでスーツを着る人。

→ 本質は、30分前に到着し、汗も息も整えた爽やかな状態で先方を伺うこと。



「マナーだから」と上司のグラスにビールを注いで回る人。

→ 本質は、周りのグラスが空いていないか目配り気配りをし続けること。

本質的で目的的で、意味のある行動を自ら選択する。
この価値基準こそが「プレゼン力の本質」です。

WORK | 提供価値

Target Audience

士業・コンサル・講師など「伝えることが職業」のプロフェッショナル

- ☑ 顧客満足と受注を両立させたい人
- ☑ 伝えたい想いを言語化できず悩んでいる人

プレゼンリフォーム

シナリオ、話し方、パワポなど
全てを再生

プロフェッショナル 会社員育成

再現性と人間性を
基にした研修

コーチングセッション

相談者の悩みの本質を
言語化する

※人間性が低い方、傲慢な方、失礼な態度の方との仕事は全てお断りします。Respectとwin↔winを大切に。

己道（こどう）を生きる。

2022年、28年ぶりに滋賀へ。The田舎暮らし再開。

新しい家族の形式を尊重し、自分の道を歩む。

Solo活 (Hobbies):

- サウナー (2023～)
 - 車中泊旅 (2023～)
 - ソロCAMP (2024～)
 - 滋賀県内ラーメン (2024～)
-

内向型、シャイ、人見知り、毒舌。一人の時間がめちゃ大事。



純度100%の自分を、 生々しく生きる。

思考の枠（思考の奴隷）からの解放。
過去でも未来でもなく、今を生きる。
内向型は、固定概念に気づくと、幸せが加速し続ける。

プレゼン再生工場 | 西川佳孝 @ゴリラ
[Link to Website/Profile]